



TALENT THROUGH TECHNOLOGY

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

En de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a Catenon, SA., que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus Administradores.

INFORME DE AVANCE DE RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DEL EJERCICIO 2023

La información que se detalla en el presente informe, constituye un avance sobre las cifras de ventas contratadas, facturación, gastos y EBITDA obtenidas por el Grupo Cátenon en el primer semestre del ejercicio fiscal 2023 y se ha elaborado a partir de la información no auditada puesta a disposición del Consejo de Administración. Por tanto ésta información no sustituye ni equivale al informe financiero periódico prevista en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity

AVANCE DE RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DEL EJERCICIO 2023

Acumulado a tercer trimestre de 2023 la cifra de negocios del Grupo Catenon crece un 12% con relación al tercer trimestre acumulado de 2022 que se ha acompañado con un importante esfuerzo de inversión en tecnología e innovación como valor diferencial, y un notable crecimiento y adecuación en el equipo de profesionales.

A. RESULTADOS

En este período el Grupo Catenon continúa su ritmo de crecimiento rentable comparativamente con la misma etapa del ejercicio 2022.

En términos porcentuales la cifra de ventas contratadas crece en 8%, la cifra de negocios crece un 12% con respecto a la cifra lograda en los primeros nueve meses de 2022, alcanzando 11 millones y 9 millones de euros respectivamente en 2023. Por otro lado el margen bruto crece un 12% y alcanza los 8,9 millones. El resultado medido en términos de EBITDA se cifra en 1,05 millones de euros, soportando el fuerte incremento de nuestras inversiones y gastos no recurrentes en tecnología e innovación para impulsar modelos

	YTD Q3 2022	YTD Q3 2023	Dif % Q3 2023 vs. Q3 2022	Dif con 2022 (en EUR)
Ventas contratadas	9.942.819	10.785.489	+8%	+842.669
Cifra de negocios	8.037.052	8.966.919	+12%	+929.867
Cost of sales	-163.723	-118.728	-27%	-44.995
Margen Bruto	7.873.329	8.848.191	+12%	+974.862
Gastos de personal	-5.042.998	-6.448.402	+28%	+1.405.404
Gastos de gestion del conocimiento	-173.269	-310.636	+79%	+137.367
Gastos de marketing	-175.197	-209.084	+19%	+33.887
Gastos de IT	-223.929	-355.068	+59%	+131.140
Gastos generales	-660.449	-787.206	+19%	+126.757
Total gastos operativos	-6.275.843	-8.110.398	+29%	+1.834.555
Margen Operativo	1.597.487	737.793	-54%	-859.694
Trabajos realizados por el grupo para su activo	205.843	305.809	+49%	+99.966
EBITDA	1.803.330	1.043.602	-42%	-759.728

disruptivos de claro valor dentro de nuestra industria según el Plan Director del Grupo.

La evolución de negocio durante el primer trimestre de 2023, junto con la capacidad de generación de caja libre y la buena salud financiera del Grupo permite seguir impulsando durante el segundo semestre de 2023 los proyectos estratégicos marcados por el Plan Director 2023-2025:

- Incorporación, on-boarding y adecuación en función de seniority y capacidad de management de nuevos *Revenue Managers* cuyos resultados prepararán al Grupo para afrontar los planes de crecimiento marcados para el 2024.
- integración en la plataforma propietaria Smapick de nuevos usos de inteligencia artificial, nuevo sistema de web cliente para presentación de candidatos, lo que supone un gasto no recurrente para 2024, con objeto de incrementar la eficiencia de nuestros procesos de sourcing, aumento del rendimiento de nuestros equipos por transformación de las tareas de menor valor añadido y reducción de tiempos para la presentación de resultados a nuestros clientes.
- dentro del proyecto TalentHackers, que es la filial del Grupo dedicada exclusivamente a la selección de profesionales tecnológicos, se continúa invirtiendo en el desarrollo de la plataforma propietaria que aplica tecnología nodal para la activación de perfiles tecnológicos "pasivos" a través de referencias profesionales retribuidas y modelos de inteligencia del dato con algoritmos predictivos que ofrecen una solución única, disruptiva y claramente diferencial para este segmento de perfiles altamente demandados. Se continúa con la aceleración de la incorporación de recursos técnicos, adquisición de bases de datos estratégicas (gasto no recurrente) además de la integración de fuentes de datos abiertas financiado mediante préstamo de CDTI (Centros Desarrollo Tecnología e Innovación) concedido en segundo trimestre.

B. SITUACIÓN DE NEGOCIO

El Grupo Catenon ha continuado en el tercer trimestre de 2023 con su trayectoria de crecimiento sostenible y rentable.

Se desglosa a continuación el comportamiento particular de cada una de las líneas de negocio:

- o **Catenon:** La situación derivada del COVID-19 sigue poniendo en valor el modelo de negocio de Catenon por su deslocalización, trabajo remoto, digitalización de procesos y la capacidad de respuesta en tiempo real. Gracias a estas características diferenciales descritas, la cifra de negocio **crece un 12% en el acumulado a tercer trimestre de ejercicio 2023 con respecto al 2022** generando un margen EBITDA de 30% en el acumulado tercer trimestre.
- o **Talent Hackers:** La línea especializada en la búsqueda de talento tecnológico, **crece un +14% en cifra de negocios en el acumulado trimestre de 2023 con respecto al mismo período de 2022**. Este crecimiento se acompaña de un incremento del margen bruto del 17%. Esta unidad de negocio da una respuesta disruptiva a la creciente demanda de perfiles tecnológicos y digitales, ofreciendo una solución única al mercado basada en la inteligencia del dato y la aplicación de tecnología de distribución nodal con referencias profesionales retribuidas de las ofertas de empleo para estos perfiles de alta demanda.

- **Catenon Partners:** Esta línea de negocio desarrolla un modelo de crecimiento en localizaciones no estratégicas y la creación de valor a medio plazo del Grupo de manera inorgánica con bajo riesgo financiero y operativo, estableciendo un royalty sobre los ingresos del Partner bajo la marca de Catenon. El crecimiento de esta línea de negocio medida en términos de EBITDA para el Grupo, acumula a cierre de tercer trimestre del ejercicio 2023 un crecimiento en EBITDA de un +2% con respecto al 2022.

C. SITUACIÓN FINANCIERA:

Este crecimiento sostenido permite al Grupo cerrar el tercer trimestre de 2023 con una posición financiera sólida por la generación de caja de explotación.

A cierre del tercer trimestre 2023, la posición de liquidez del Grupo alcanza los 2,3 millones de euros y la deuda neta se sitúa en 625 miles de euros.

En Madrid, a 20 de Octubre de 2023

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Miguel Ángel Navarro Barquín".

Miguel Ángel Navarro Barquín
CEO
Grupo Catenon