



TALENT THROUGH TECHNOLOGY

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 6/2023, de 17 de marzo, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a Catenon, SA., que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus Administradores.

INFORME DE AVANCE DE RESULTADOS DEL PRIMER SEMESTRE DEL EJERCICIO 2023

La información que se detalla en el presente informe, constituye un avance sobre las cifras de ventas contratadas, facturación, gastos y EBITDA obtenidas por el Grupo Catenon en el primer semestre del ejercicio fiscal 2023 y se ha elaborado a partir de la información no auditada puesta a disposición del Consejo de Administración. Por tanto ésta información no sustituye ni equivale al informe financiero periódico prevista en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity

AVANCE DE RESULTADOS DEL PRIMER SEMESTRE DEL EJERCICIO 2023

En el primer semestre de 2023 la cifra de negocios del Grupo Catenon crece un 13% con relación al primer semestre de 2022 que se ha acompañado con un importante esfuerzo de inversión en tecnología e innovación como valor diferencial, y un notable crecimiento en el equipo de profesionales.

A. RESULTADOS

En este período el Grupo Catenon continúa su ritmo de crecimiento rentable comparativamente con la misma etapa del ejercicio 2022.

En términos porcentuales la cifra de negocios crece un 13% con respecto a la cifra lograda en el primer semestre de 2022, alcanzando este semestre los 6,5 millones de euros. Por otro lado el margen bruto crece un 14% y alcanza los 6,4 millones. El resultado medido en términos de EBITDA se cifra en 1,1 millones de euros, soportando el fuerte incremento de nuestras inversiones y gastos no recurrentes en tecnología e innovación para impulsar modelos disruptivos de claro valor dentro de nuestra industria según el Plan Director del Grupo.

	S1 2022	S1 2023	Dif % S1 2023 vs. S1 2022	Dif con 2022 (en EUR)
Ventas contratadas	7.518.374	7.589.668	+1%	+71.294
Cifra de negocios	5.747.879	6.500.947	+13%	+753.068
Cost of sales	-108.327	-90.433	-17%	-17.893
Margen Bruto	5.639.552	6.410.513	+14%	+770.961
Gastos de personal	-3.305.129	-4.368.832	+32%	+1.063.703
Gastos de gestion del conocimiento	-109.004	-237.389	+118%	+128.386
Gastos de marketing	-132.004	-138.484	+5%	+6.480
Gastos de IT	-157.800	-263.565	+67%	+105.766
Gastos generales	-417.621	-523.396	+25%	+105.775
Total gastos operativos	-4.121.558	-5.531.668	+34%	+1.410.110
Margen Operativo	1.517.994	878.846	-42%	-639.149
Trabajos realizados por el grupo para su activo	145.883	232.334	+59%	+86.451
EBITDA	1.663.877	1.111.179	-33%	-552.698

La evolución de negocio durante el primer trimestre de 2023, junto con la capacidad de generación de caja libre y la buena salud financiera del Grupo permitió impulsar durante el segundo trimestre de 2023 los proyectos estratégicos marcados por el Plan Director 2023-2025:

- incorporación y on-boarding de nuevos *Revenue Managers* cuyos resultados impactarán en la última etapa del ejercicio y prepararán al Grupo para afrontar los planes de crecimiento marcados para el 2024.

- integración en la plataforma propietaria Smapick de nuevos usos de inteligencia artificial, lo que supone un gasto no recurrente, con objeto de incrementar la eficiencia de nuestros procesos de sourcing, aumento del rendimiento de nuestros equipos por transformación de las tareas de menor valor añadido y reducción de tiempos para la presentación de resultados a nuestros clientes.
- dentro del proyecto TalentHackers, que es la filial del Grupo dedicada exclusivamente a la selección de profesionales tecnológicos, se continúa invirtiendo en el desarrollo de la plataforma propietaria que aplica tecnología nodal para la activación de perfiles tecnológicos "pasivos" a través de referencias profesionales retribuidas y modelos de inteligencia del dato con algoritmos predictivos que ofrecen una solución única, disruptiva y claramente diferencial para este segmento de perfiles altamente demandados. Por los resultados que se van alcanzado se ha decidido impulsar esta unidad de negocio formalizando un préstamo con **el Centro para el Desarrollo Tecnológico y la Innovación (CDTI)** de 526,192.82 euros con ayuda no reembolsable de 142,072.96 euros, lo que ha permitido acelerar la incorporación de recursos técnicos, así como abordar la adquisición de bases de datos estratégicas (gasto no recurrente) además de la integración de fuentes de datos abiertas.

El Consejo de Administración entiende que la situación financiera del Grupo permite acelerar los proyectos estratégicos anteriores para consolidar la senda marcada de crecimiento rentable y posteriormente se reflejarán en una significativa mejora de los márgenes operativos derivados de las inversiones en tecnologías y crecimiento de los equipos.

B. SITUACIÓN DE NEGOCIO

El Grupo Catenon ha continuado en el primer semestre de 2023 con su trayectoria de crecimiento sostenible y rentable.

Se desglosa a continuación el comportamiento particular de cada una de las líneas de negocio:

- o **Catenon:** La situación derivada del COVID-19 sigue poniendo en valor el modelo de negocio de Catenon por su deslocalización, trabajo remoto, digitalización de procesos y la capacidad de respuesta en tiempo real. Gracias a estas características diferenciales descritas, la cifra de negocio **crece un 14% en el primer semestre de ejercicio 2023 con respecto al 2022** generando un margen EBITDA de 35% en el primer semestre.
- o **Talent Hackers:** La línea especializada en la búsqueda de talento tecnológico, **crece un +14% en cifra de negocios en el primer semestre de 2023 con respecto al mismo período de 2022.** Este crecimiento se acompaña de un incremento del margen bruto del 14%. Esta unidad de negocio da una respuesta disruptiva a la creciente demanda de perfiles tecnológicos y digitales, ofreciendo

una solución única al mercado basada en la inteligencia del dato y la aplicación de tecnología de distribución nodal con referencias profesionales retribuidas de las ofertas de empleo para estos perfiles de alta demanda.

- **Catenon Partners:** Esta línea de negocio desarrolla un modelo de crecimiento en localizaciones no estratégicas y la creación de valor a medio plazo del Grupo de manera inorgánica con bajo riesgo financiero y operativo, estableciendo un royalty sobre los ingresos del Partner bajo la marca de Catenon. El crecimiento de esta línea de negocio medida en términos de EBITDA para el Grupo, acumula a cierre de primer semestre del ejercicio 2023 un crecimiento de un +4% con respecto al 2022.

C. SITUACIÓN FINANCIERA:

Este crecimiento sostenido permite al Grupo cerrar en el primer semestre de ejercicio 2023 con una posición financiera sólida por la generación de caja de explotación.

A cierre del ejercicio 2022, la posición de liquidez del Grupo alcanza los 2,5 millones de euros y la deuda neta se sitúa en 775 miles de euros.

En Madrid, a 21 de Julio de 2023

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Miguel Ángel Navarro Barquín".

Miguel Ángel Navarro Barquín
CEO
Grupo Catenon