



# catenon<sup>®</sup>

TALENT THROUGH TECHNOLOGY

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 6/2023, de 17 de marzo, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a Catenon, SA., que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus Administradores.

[www.catenon.com](http://www.catenon.com)





catenon®

TALENT THROUGH TECHNOLOGY

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

4 de Mayo de 2023

[www.catenon.com](http://www.catenon.com)

Miguel Angel Navarro  
CEO

Año 2022: El Grupo continua creciendo con rentabilidad

# CIERRE EJERCICIO 2022: PÉRDIDAS Y GANACIAS

	2021	2022	Dif % 2022 vs. 2021	Dif 2022-2021 (en EUR)
<b>Ventas contratadas</b>	<b>10.652.038</b>	<b>13.301.375</b>	<b>+25%</b>	<b>+2.649.337</b>
<b>Cifra de negocios</b>	<b>8.675.440</b>	<b>10.770.143</b>	<b>+24%</b>	<b>+2.094.704</b>
Cost of sales	-114.666	-214.678	<b>+87%</b>	+100.011
<b>Margen Bruto</b>	<b>8.560.773</b>	<b>10.555.466</b>	<b>+23%</b>	<b>1.994.692</b>
Gastos de personal	-5.394.559	-6.989.827	+30%	+1.595.267
Gastos de gestion del conocimiento	-65.056	-253.120	+289%	+188.063
Gastos de marketing	-180.237	-229.114	+27%	+48.877
Gastos de IT	-143.723	-288.562	+101%	+144.840
Gastos generales	-942.637	-981.247	+4%	+38.609
<b>Total gastos operativos</b>	<b>-6.726.213</b>	<b>-8.741.869</b>	<b>+30%</b>	<b>+2.015.656</b>
<b>Margen Operativo</b>	<b>1.834.561</b>	<b>1.813.596</b>	<b>-1%</b>	<b>-20.964</b>
<b>Trabajos realizados por el grupo para su activo</b>	<b>197.027</b>	<b>260.663</b>	<b>+32%</b>	<b>+63.636</b>
<b>EBITDA</b>	<b>2.031.588</b>	<b>2.074.259</b>	<b>+2%</b>	<b>+42.672</b>
Provisiones por insolvencias	-77.656	-92.407	+19%	+14.751
Amortizaciones	-407.010	-481.032	+18%	+74.022
Gastos financieros	-69.841	185.289	-365%	-255.130
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>1.477.081</b>	<b>1.686.109</b>	<b>+14%</b>	<b>+209.028</b>
Impuesto sobre sociedades	-195.419	-340.746	<b>-74%</b>	+145.328
<b>RESULTADO NETO</b>	<b>1.281.662</b>	<b>1.345.363</b>	<b>+5%</b>	<b>+63.700</b>

Resultado antes de impuestos crece un 14%, las ventas han crecido en un 25%, la cifra de negocios un 24% y la rentabilidad en términos de EBITDA se mantiene en el 20% sobre la cifra de negocios.

## CIERRE EJERCICIO 2022

- **Catenon:** La situación derivada del COVID-19 sigue poniendo en valor el modelo de negocio de Catenon por su deslocalización, trabajo remoto, digitalización de procesos y la capacidad de respuesta en tiempo real. Gracias a estas características diferenciales descritas, la cifra de negocio **crece un 24% a cierre de ejercicio 2022 con respecto al 2021.**
- **Talent Hackers:** La línea especializada en la búsqueda de talento tecnológico, **crece un +32% en cifra de negocios a cierre de 2022 con respecto al mismo período en 2021**, y el EBITDA un 35%.
- **Catenon Partners:** El crecimiento de esta línea de negocio acumulado a cierre del ejercicio 2022 fue un +3% en revenue y un **+43% en su EBITDA con respecto al 2021**. Con fecha 30 de diciembre 2022 el Grupo ha completado, la adquisición del 40% de la compañía francesa **Scale You Up**, <https://scaleyouup.fr/>, una empresa enfocada a servicios de Digital Recruitment Process Outsourcing (End to end Digital RPO) a través de una innovadora plataforma SaaS. Con headquarters en París, Scale You Up cuenta con una novedosa plataforma tecnológica para RPO con capacidad para operar en toda Europa.
- **Situación Financiera:** Este crecimiento sostenido permite al Grupo cerrar el ejercicio 2022 con una **posición financiera sólida por la generación de caja de explotación**. A cierre del ejercicio 2022, la posición de liquidez del Grupo alcanza los 2,3 millones de euros y la deuda neta se sitúa en 890 miles de euros, lo que supone una reducción de esta cifra en un 26% con relación a la deuda neta recogida al cierre del 2021.

## CIERRE EJERCICIO 2022: BALANCE

ACTIVO	31.12.2021	31.12.2022
<b>Activo no corriente</b>	<b>1.703.935</b>	<b>1.581.072</b>
Clientes y otras cuentas a cobrar	2.862.842	3.284.821
Efectivo y otros activos corrientes	744.918	1.005.863
<b>Activo corriente</b>	<b>3.607.759</b>	<b>4.290.685</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>5.311.694</b>	<b>5.871.757</b>
PASIVO	31.12.2021	31.12.2022
<b>Patrimonio neto</b>	<b>2.248.288</b>	<b>2.687.338</b>
Deuda financiera y otro pasivo no corriente	1.261.449	928.092
<b>Pasivo no corriente</b>	<b>1.261.449</b>	<b>928.092</b>
Deuda financiera a corto plazo	515.870	815.568
Otros acreedores y cuentas a pagar	1.286.087	1.440.759
<b>Pasivo corriente</b>	<b>1.801.958</b>	<b>2.256.327</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>5.311.694</b>	<b>5.871.757</b>

A cierre del ejercicio 2022, y como consecuencia de la buena marcha del negocio, la **posición de liquidez** de la compañía (definida como efectivo y otros activos corrientes más la financiación de circulante no dispuesta) se ha visto fortalecida hasta los **2,3 millones de euros**,

Asimismo, el **fondo de maniobra** mejora a cierre del ejercicio 2022 y se sitúa en 2 millones de euros frente a los 1,8 millones de euros a cierre de diciembre de 2021.

En este periodo el Grupo ha reducido su **deuda neta** hasta **890 miles** de euros, situando el **ratio de deuda neta sobre fondos propios** en el **0,33**.



# RESPONSABILIDAD SOCIAL CORPORATIVA

A lo largo de 2022, el Grupo ha continuado con su presencia en proyectos de apoyo a la empleabilidad, de creación de nuevas oportunidades laborales para personas en riesgo de exclusión, de apoyo para la internacionalización de las empresas y talento a través de encuentros empresariales y alianzas con asociaciones profesionales.

Talent Hackers e IndesIA colaboran en el desarrollo del primer Observatorio de Talento Tecnológico en España



Data en el mundo del talento

con Cristina Vilanova

23 de marzo  
A las 10:00h  
Capital Radio 105.7



Catenon comprometido con la Carta de la Diversidad 2022-2024



## Socios de Ocean Born

Recibimos un tremendo apoyo pro bono o de muy bajo costo de nuestros Socios del Océano que nos permite avanzar rápida y profesionalmente. Nos sentimos honrados y agradecidos por el tiempo y la energía que nos dedican.

AIDAN O'NEILL



Deva;



DRAX



Google

GUNNI & TRENTINO



## PERSPECTIVAS FUTURAS

**El nuevo entorno económico, la situación derivada post-pandemia y el crecimiento del tamaño de nuestro mercado han puesto en valor el modelo de negocio del Grupo.**

Cabe recordar las principales características del modelo de negocio de Catenon son:

- ⇒ Estructura de gestión plana
- ⇒ Total flexibilidad organizativa
- ⇒ Da una respuesta global al cliente y a los candidatos
- ⇒ Opera presentando los resultados (candidaturas) con entrevistas técnicas filmadas en tiempo real
- ⇒ Dispone de una metodología única y contrastada para la evaluación remota de candidaturas
- ⇒ Dispone de una plataforma tecnológica propietaria que permite operar desde cualquier localización de manera remota a todos los profesionales del Grupo e interactuar de igual forma con los clientes
- ⇒ A lo largo de los años se ha desarrollado una fuerte cultura corporativa de innovación, multicultural y de valores compartidos, como elemento diferencial en el mercado y como principal ventaja competitiva, con los niveles de rotación voluntaria más bajos de la industria.

A lo anterior, se suma que la compañía desde hace cuatro años puso el foco de su desarrollo e inversiones en la aplicación de modelos de inteligencia y analítica de datos a nuestros procesos de negocio, no solo por la mejor de eficiencia operativa sino para aportar un claro valor añadido diferencial a nuestros clientes.



## PERSPECTIVAS FUTURAS

El mercado de atracción de talento, a pesar de momentos de incertidumbre global, continua en constante evolución y crecimiento de la demanda de perfiles cualificados, principalmente porque la rotación se ha disparado y porque los nuevos modelos de negocio que las empresas están desarrollando requieren perfiles diferentes a los propios de cada sector.

Tanto la búsqueda de profesionales como la evaluación y formación de talento se espera que siga creciendo los próximos años.

Este crecimiento demanda nuevas soluciones en las que Catenon lleva años de ventaja en su desarrollo.

El Grupo continúa aportando valor y creando nuevas aproximaciones adaptadas al nuevo entorno de rotaciones de profesionales que en muchos casos ya supera más del 40% anual, globalización del talento, necesidades de valoración de candidaturas en tiempo real y trabajo en remoto con evaluadores dispersos geográficamente.

Primer Trimestre 2023:  
En la senda del crecimiento y escalabilidad del EBITDA  
Talenthackers un activo bajo el radar

## CIERRE 1ºQ 2023

	Q1 2023	Q1 2022	Dif % con Q1-22	Dif con Q1-22 (en EUR)
<b>Ventas contratadas</b>	<b>4.039.395</b>	<b>3.605.364</b>	<b>+12%</b>	<b>+434.031</b>
<b>Cifra de negocios</b>	<b>3.534.243</b>	<b>2.833.360</b>	<b>+25%</b>	<b>+700.883</b>
Cost of sales	-47.364	-65.437	-28%	-18.073
<b>Margen Bruto</b>	<b>3.486.879</b>	<b>2.767.923</b>	<b>+26%</b>	<b>+718.956</b>
Gastos de personal	-2.157.080	-1.567.940	+38%	+589.140
Gastos de gestion del conocimiento	-84.189	-50.203	+68%	+33.986
Gastos de marketing	-70.184	-65.899	+7%	+4.285
Gastos de IT	-104.804	-78.877	+33%	+25.927
Gastos generales	-252.219	-202.677	+24%	+49.542
<b>Total gasto</b>	<b>-2.668.476</b>	<b>-1.965.596</b>	<b>+36%</b>	<b>+702.880</b>
<b>Margen Operativo</b>	<b>818.402</b>	<b>802.326</b>	<b>+2%</b>	<b>+16.076</b>
<b>Trabajos realizados por el grupo para su activo</b>	<b>92.220</b>	<b>35.987</b>	<b>+156%</b>	<b>+56.233</b>
<b>EBITDA</b>	<b>910.622</b>	<b>838.313</b>	<b>+9%</b>	<b>+72.308</b>

En términos porcentuales las ventas contratadas crecen en un 12%, la cifra de negocios lo hace en un 25% y el resultado medido en términos de EBITDA un 9% con respecto a primer trimestre de 2022.

Destacando el crecimiento en ingresos de Catenon en un 25% y de Talent Hackers en un 40%

La posición de liquidez del Grupo a cierre del primer trimestre 2023 supera los 2,3 millones de euros y la deuda neta se sitúa por debajo de 900 miles de euros.

# CIERRE 1º Q 2023 vs 4º Q 2022

	Q1 2023	Q4 2022	Dif % con Q4-22	Dif con Q4-22 (en EUR)
<b>Ventas contratadas</b>	<b>4.039.395</b>	<b>3.358.555</b>	<b>20%</b>	<b>+680.840</b>
<b>Cifra de negocios</b>	<b>3.534.243</b>	<b>2.733.092</b>	<b>29%</b>	<b>+801.151</b>
Cost of sales	-47.364	-50.955	-7%	-3.591
<b>Margen Bruto</b>	<b>3.486.879</b>	<b>2.682.137</b>	<b>30%</b>	<b>+804.742</b>
Gastos de personal	-2.157.080	-1.946.829	11%	+210.251
Gastos de gestion del conocimiento	-84.189	-79.851	5%	+4.338
Gastos de marketing	-70.184	-53.917	30%	+16.267
Gastos de IT	-104.804	-64.634	62%	+40.170
Gastos generales	-252.219	-320.797	-21%	-68.578
<b>Total gasto</b>	<b>-2.668.476</b>	<b>-2.466.028</b>	<b>8%</b>	<b>+202.448</b>
<b>Margen Operativo</b>	<b>818.403</b>	<b>216.109</b>	<b>279%</b>	<b>+602.294</b>
<b>Trabajos realizados por el grupo para su activo</b>	<b>92.220</b>	<b>54.820</b>	<b>68%</b>	<b>+37.400</b>
<b>EBITDA</b>	<b>910.623</b>	<b>270.929</b>	<b>236%</b>	<b>+639.694</b>

80% del crecimiento en ingresos se convierte en EBITDA.